



DailyMaily גיליון 4496 יום ה', 12.7.2007

מו"ל ועורך אחראי: פלי הנמר | עורך ראשי: יהודה קונפורטס | עורך: אור יעקב | סגן עורך: יובל בן טוב

ActionBase - השקיעה בחברה הבת של אדוונטק

המטרה: הרחבת מכירות מערכות ה- Activity Management של ActionBase בחו"ל בעקבות הצלחתה בארץ. סם סומך, ראש קבוצת המשקיעים, ישמש כיו"ר פעיל של החברה, אייל מאור ימונה למנכ"ל ודן גרוס ימונה לנשיא

מערכת DailyMaily, ThePeople



אדוונטק הודיעה על כניסתה של קבוצת המשקיעים **eXeed Technology** בראשותו של **סם סומך** לשותפות בחברה הבת **ActionBase**. ההשקעה הראשונית הינה בסך של 400 אלף דולרים, ובהמשך מתוכנן גיוס נוסף בהיקף של מיליוני דולרים מקרנות הון סיכון. סומך, יזם סדרת שמכר לפני כחצי שנה את חברת ההזנק **אייטמפילד (ItemField)** לאינפורמטיקה תמורת 40 מיליון דולרים, ימונה ליו"ר פעיל ב-ActionBase.

חברת ActionBase מפתחת ומשווקת את מוצר התוכנה ActionBase - כלי לניהול סיכומי פגישות ומעקב אחר החלטות ומשימות בארגון. בתוכנה, המותקנת ב-170 ארגונים, משתמשים כ-60 אלף עובדים. בימים אלה יצאה לשוק הגרסה החדשה של התוכנה, המשתלבת בסביבת **מיקרוסופט**. באחרונה החלה אדוונטק לשווק את המוצר גם בבריטניה, גרמניה, שווייץ ובלגיה. המוצר משווק בין היתר על ידי שותפים עסקיים של מיקרוסופט ברחבי העולם. בכוונת eXeed Technology לגייס השקעה נוספת שתאפשר ל-ActionBase לפרוץ לשווקים הבינלאומיים.

מנכ"ל אדוונטק, **זאב ינאי**, אומר כי באחרונה הושלם פיתוח הגרסה החדשה של מוצר הדגל של ActionBase, בין היתר בזכות שיתוף הפעולה עם חטיבת מיקרוסופט של אדוונטק. "חטיבות **סאפ** ומיקרוסופט של אדוונטק מבצעות פרויקטים מעניינים שבהם נקשרים יישומי ActionBase לפורטלים של מיקרוסופט ושל סאפ. ואולם, המעבר לשווקי חו"ל מחייב גיוס כוחות נוספים שיוכלו לסייע בהון מניסיונם. האנשים שצרפנו ידועים בקשריהם עם החברות הרב לאומיות והם יוכלו לסייע ל-ActionBase - לא רק בהשקעה כספית אלא גם בהתוויית הכיוונים ויצירת הקשרים. במקביל, אדוונטק תמשיך לשווק את מוצרי ActionBase בישראל".

מנכ"ל ActionBase, **דן גרוס**, שיהפוך לנשיא החברה, אומר כי מאז הצטרפות ActionBase לקבוצת אדוונטק, סיימה החברה לפתח את הגרסה החדשה, מבוססת תשתיות מיקרוסופט ובין לקוחות הגרסה החדשה נמנים ארגונים כגון **אמדוקס, טקסס אינסטרומנטס, בנק לאומי** ועוד, בנוסף ל-170 הלקוחות הארגוניים שיש לחברה מגרסאותיה הקודמות. "על מנת להרחיב ולשכפל את הצלחות החברה בישראל גם לחו"ל, מצאנו לנכון להכניס משקיעים נוספים לתוך החברה. הצטלבה דרכנו יחד עם סם סומך, שסיים לאחרונה את מכירת אייטמפילד לאינפורמטיקה. סומך גם ידוע בהיותו יזם סדרתי, הוא גילה בעבר חברות אחדות שהיתה להן טכנולוגיה מדהימה, ניהל אותן והוביל אותן להצלחה".

סם סומך, היו"ר הנכנס של ActionBase, מסר: "אנחנו, כשותפים בקרן eXeed Technology, החלטנו להשקיע ב-ActionBase ואני אשמח לשמש כיו"ר פעיל בחברה. לחברה יש טכנולוגיה מעניינת וחזון של שימוש בטכנולוגיות Web 2.0 בתוך ארגונים גדולים למימוש תהליכים עסקיים (Workflow) שבונים על ידי אנשי עסקים בלי צורך באנשי IT. הדבר מאפשר גמישות רבה יותר לאנשי העסקים ויקל על ניהול התהליכים העסקיים, ומעקב ביצוע אחר משימות, מעקב שהוא הכרחי לארגונים בינוניים וגדולים. אחת המשימות שלנו תהיה למנף את הצלחת החברה בישראל ולממש אותה בכל העולם".

המנכ"ל הנכנס, **איל מאור**: "המטרה הראשונה במעלה היא לקחת את החברה לשוק הבינלאומי. ב-15 השנים האחרונות עסקתי בשיווק בינלאומי בתחום התוכנה והחומרה. מטרת כניסת גוף ההשקעות הנוכחי והשקעות נוספות שנביא לחברה היא לפתח את השוק הבינלאומי ולהרחיב את היכולת של החברה למכור פתרונות בתחום של ניהול תהליכים אנושיים (Activity Management). כיום יש לחברה פעילות מצומצמת באירופה. בכוונתנו להרחיב את הפעילות האירופאית ולבסס גם פעילות בשוק האמריקני".